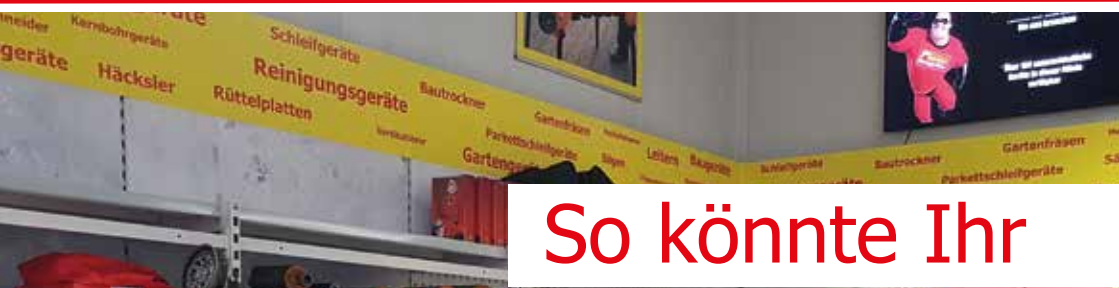


# Wir suchen Sie!



Erfolgreich in die  
Selbständigkeit





So könnte Ihr  
neues Reich aussehen!



## Denken Sie gut darüber nach

Der Weg in die Selbständigkeit ist denkbar einfach. **Aber:** Selbständigkeit birgt Chancen und Risiken zugleich. Daher sollten Sie gut abwägen, welche Vorteile, aber auch welche Nachteile eine Selbständigkeit grundsätzlich mit sich bringt:

### Vorteile einer Selbständigkeit:

- Sie entscheiden, was zu tun oder zu lassen ist
- Sie haben keinen Vorgesetzten mehr
- Ihre Unternehmenspolitik bestimmt Ihren Umsatz und Ertrag
- als Selbständiger können Sie viele Kosten bei der Steuer geltend machen (z.B. Ihr Auto)
- wenn Ihr Geschäft gut läuft, verdienen Sie gut

### Nachteile einer Selbständigkeit:

- vor allem in der Anfangsphase ist ein hoher Einsatz erforderlich
- Sie arbeiten auch an Samstagen
- Sie investieren Ihr eigenes Geld und gehen ein unternehmerisches Risiko ein
- wenn Ihr Geschäft schlecht läuft, verdienen Sie wenig

Die Rentas Franchise-Zentrale bietet ihren Franchise-Nehmern die Plattform für eine erfolgreiche Unternehmensführung. Aber Sie müssen natürlich auch selbst viel dazu beitragen. Eine falsche Selbsteinschätzung und eine zu hohe Erwartungshaltung führen nicht selten zum Scheitern.

### Das sollten Sie mitbringen:

- Einsatzbereitschaft
- Flexibilität
- Unternehmerdenken und Teamfähigkeit
- Verständnis für Technik und handwerkliches Geschick
- Spaß am Umgang mit Menschen
- Wunsch, Dinge mit zu gestalten



Mit Maschinen  
und Werkzeugen sind  
Sie auf du und du



## Das wird Ihr täglich Brot

Der Bedarf an Mietgeräten ist bewiesen und nach wie vor sehr hoch.

Darüber hinaus bieten Sie **flankierenden Service** und **lukrative Verkaufsprodukte** mit ausgezeichneter Rendite an.

Für Mietgeräte gibt es eine breite Klientel und unterschiedliche Kundengruppen:

### Im gewerblichen Bereich

- Hausmeister • Handwerksbetriebe • Werkstätten
- Kommunen • Industrieunternehmen • Garten- und Landschaftsbauer u. v. m.

### Im Endverbraucherbereich

- Haus- und Gartenbesitzer • Renovierer/Sanierer
- Hobby-Handwerker u. v. m.

## Diese Maschinen / Geräte vermieten Sie:



Maschinen für den Roh- und Ausbau sowie die Renovierung



Maschinen für den Garten- und Landschaftsbau



Leitern, Lifte und Anhänger



Maschinen und Geräte für die Reinigung

## Diesen Service bieten Sie an:



**Ersatzteilbestellung und -verkauf**  
(für Markenmaschinen)



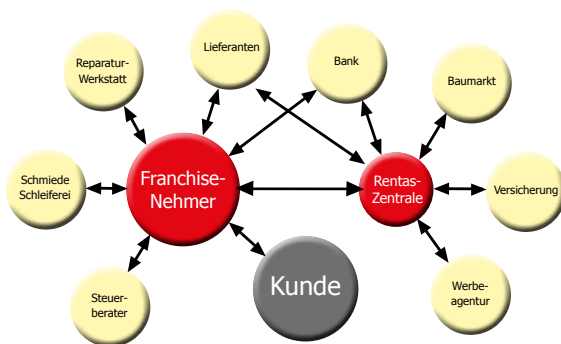
**Schärfservice**  
einfache Schärfarbeiten im Service-Center, ansonsten Weiterleitung an professionelle Werkzeugaufbereiter



**Verkauf**  
Verbrauchsmaterial, Reinigungsmittel und diverse Lacke / Öle für die Fußbodenaufbereitung

# Mit Rentas läuft es wie geschmiert

© nikkyok - fotolia.com



## Rentas Franchise-Nehmer sind erfolgreicher!

Sie bereiten sich mit einer mindestens 4-wöchigen Einarbeitung auf Ihre neue Aufgabe vor und können mit dem Rentas Ausbildungsangebot Ihr Wissen und Ihre Kompetenz ständig erweitern.

Von Anfang an werden Sie bei allen Unternehmensentscheidungen gut beraten und unterstützt, ohne dass Ihre eigenen Ideen auf der Strecke bleiben.

Als Franchise-Nehmer **minimieren Sie Ihr persönliches Risiko**, weil Sie mit einem bewährten System an den Start gehen.

**Seit der Neuausrichtung von Rentas im Jahr 2007 liegt die Insolvenzquote bei null Prozent.**

## Rentas Franchise-Nehmer sind zufriedener!

Unter allen Rentas Franchise-Nehmern herrscht eine außergewöhnlich **hohe allgemeine Zufriedenheit** vor. Das beweisen die regelmäßigen Befragungen der Rentas Franchise-Nehmer durch das unabhängige Institut igenda in Münster.

Die Ausrichtung des Rentas Franchise-Systems trägt auch bei den Franchise-Nehmern Früchte:

**Lt. Umfrage im System-Check ist kein einziger Franchise-Nehmer mit seinem geschäftlichen Erfolg unzufrieden!**

## Standortsuche: Rentas unterstützt Sie dabei!

Wir verfügen ständig über **zahlreiche Standorte**, für die wir geeignete und hochmotivierte Franchise-Nehmer suchen.

Genauso gehört es zu unseren Leistungen, für Sie **einen in Ihrer Region befindlichen Standort** zu suchen.

Ihr neues Service-Center sollte dort sein, wo auch Ihre Kunden sind – direkt in oder an einem hochfrequentierten Baumarkt.

Wir arbeiten seit Jahren **sehr erfolgreich** mit führenden Baumarktunternehmen zusammen:





# Willkommen im Team

Alle 3 Jahre werden Vollmitglieder des DFV (Deutscher-Franchise Verband) einem unabhängigen System-Check unterzogen.

Zum fünften Mal in Folge wurde Rentas mit dem **Gold-Award** vom Institut igenda ausgezeichnet! Der DFV-System-Check beinhaltet eine Prüfung des Franchise-Vertrages und des Franchise-Handbuches nach der so genannten System-Check-Richtlinie.

Weiterhin erfolgt eine Beurteilung in den Bereichen:

- Systemkonzept
- Produkte/Leistungen
- Strategie und Management
- sowie – **der wichtigste Bereich des Checks** – eine Befragung der Franchise-Nehmer-Zufriedenheit





## Rentas stellt die Weichen!

Wer vorher richtig plant, kann seine Risiken zwar nie ganz ausschließen, aber zumindest deutlich minimieren. Bei Rentas sind Sie zu keiner Zeit auf sich allein gestellt.

### Rentas unterstützt Sie im Vorfeld:

- mit einer Machbarkeits- und Wirtschaftlichkeitsanalyse
- mit einem tragbaren Unternehmenskonzept
- bei einem Businessplan
- bei Bankgesprächen

Gern bieten wir Ihnen auch **Schnuppertage** in einem Rentas Service-Center an, damit Sie hautnah miterleben können, wie Ihre spätere Tätigkeit aussehen wird.

### Rentas unterstützt Sie laufend:

- bei der Marktausstattung
- bei der Markteröffnung
- bei Verkäufer-/Technik-Schulungen
- beim Soll-Ist-Vergleich
- bei der turnusmäßigen Warenbeschaffung
- bei Fragen des operativen Geschäfts

Vom ersten Tag Ihrer Selbständigkeit an, verfügen Sie über das **komplette Grundaustattungspaket** (ca. 130 Maschinen) und sind damit voll einsatzbereit.

## Rentas ist der richtige Partner!

Rentas gehört zu den Top-Franchise-Gebern in Deutschland\*. 45 Service-Center (Stand August 2020) innerhalb des Bundesgebietes verzeichnen überdurchschnittliche Erfolge. Steigender Umsatz und **überdurchschnittlicher Ertrag** in Kombination mit einer **partnerschaftlichen Zusammenarbeit** mit der Rentas Franchise-Zentrale machen die Rentas Franchise-Nehmer mit zu den **zufriedensten** innerhalb des Franchise-Verbandes.

\* lt. Premiumliste für Franchise-System-Bewertungen

### Und Rentas wächst weiter:

Aktuell stehen 4-6 neue Franchise-Nehmer in den Startlöchern, um auf den Erfolgsgang von Rentas aufzuspringen.

Wenn Sie dazugehören möchten, sind Sie herzlich willkommen. Wir freuen uns auf Ihre Unterlagen und Kontaktaufnahme.

**Standorte, für die wir Franchise-Nehmer suchen, finden Sie unter [www.rentas-franchise.de](http://www.rentas-franchise.de)**

Was kommt auf Sie zu,  
und was  
springt für Sie raus?



## Wie hoch ist Ihre finanzielle Belastung?

### Ihre Investition:

Die aktuelle Investitionssumme für Sie liegt bei 120.000,- €, wobei Sie lediglich **15 % als Eigenkapital** nachweisen müssen. Damit ist der Maschinenpark, die EDV und die komplette Laden- und Warenausstattung ebenso abgedeckt, wie die 15.000,- € Einstiegsgebühr. Somit steht dem schnellen Unternehmensstart nichts mehr im Wege.

### Ihre laufenden Franchise-Kosten:

Im laufenden Geschäftsjahr fallen noch umsatzab-

hängige Franchise-Gebühren (7 % des Jahresumsatzes / mind. 911,- € im Monat für 2021, danach eine jährliche Steigerung von 2,5 % bezogen auf die Mindest-Franchise-Gebühr) an und überregionale Werbekosten (0,5 % des Jahresumsatzes) gedeckelt bei 1.000,- € pro Jahr.

### Übrigens:

Bereits im ersten Jahr erwirtschaftet ein durchschnittliches Rentas Service-Center **einen betriebswirtschaftlichen Gewinn**, es müssen also keine Vorlaufverluste mitfinanziert werden.

## Wenn Fragen, dann fragen!

Eine Broschüre kann natürlich kein persönliches Gespräch ersetzen.

Bei allen Fragen zum Thema Franchising stehen Ihnen alle Mitarbeiter von Rentas gern zur Verfügung.

Wenn Sie sich im Vorfeld weitere Informationen holen möchten, finden Sie diese unter

**[www.rentas-franchise.de](http://www.rentas-franchise.de)**



**Das Team hinter Rentas:** (v. l.)

**Christian Wittenberg** Tel. 0201 615466-13

[christian.wittenberg@rentas.de](mailto:christian.wittenberg@rentas.de)

**Stefan Trippler (GF)** Tel. 0201 615466-12

[stefan.trippler@rentas.de](mailto:stefan.trippler@rentas.de)

**Bernd Grote** Tel. 0201 615466-14

[bernd.grote@rentas.de](mailto:bernd.grote@rentas.de)

**Bettina Grote** Tel. 0201 615466-12

[bettina.grote@rentas.de](mailto:bettina.grote@rentas.de)

# Mehrfach ausgezeichnet!



## Rentas Mietgeräte GmbH

Wilhelm-Beckmann-Str. 6  
45307 Essen  
Telefon: 0201 61546612  
Telefax: 0201 61546610  
bewerbung@rentas.de  
www.rentas-franchise.de

